

IMPORTANT

→ À REMPLIR EN PRÉSENCE DE L'AVOCAT

Nom : _____ N° de dossier : _____

1. Avez-vous déjà eu une expérience devant un tribunal auparavant? Oui Non
2. Sur une échelle de 0 à 10 (0 = aucune confiance, 10 = confiance absolue), quel est votre niveau de confiance envers les tribunaux? _____ /10
3. Un avocat a-t-il déjà été consulté dans le cadre de cette affaire? Oui Non
Si oui, m'autorisez-vous à le contacter? Oui Non
4. Quel est l'enjeu principal de votre dossier? Financier (combien? _____ \$) De principe
 Relationnel Juridique Autre : _____
5. Comment évaluez-vous le stress occasionné par ce dossier? Extrême Élevé Normal Faible Aucun
6. Comment évaluez-vous les risques associés à ce dossier? Extrême Élevé Normal Faible Aucun
7. Avez-vous accès à des sources d'information juridique ou autre (Internet, association, etc.)? Oui Non
Si oui, lesquelles? _____
8. Combien êtes-vous en mesure d'investir dans ce dossier (incluant les frais d'experts et les autres frais)? _____ \$
9. Avec quelles modalités de paiement êtes-vous à l'aise? _____
10. Dans combien de temps souhaitez-vous avoir un résultat? _____
11. Combien de temps avez-vous pour agir avant de prendre une procédure judiciaire ou répondre à une demande (prescription)? _____
12. Saviez-vous que le Code de procédure civile prévoit que les personnes aux prises avec un différend de nature juridique doivent considérer le recours aux modes privés de prévention et de règlement des différends avant de s'adresser aux tribunaux? Oui Non Explications reçues
13. Savez-vous que votre avocat peut régler votre dossier autrement qu'en allant devant le tribunal? Oui Non
14. Seriez-vous prêt à considérer un règlement sans aller devant le tribunal? Oui Non

15. Comment évaluez-vous votre connaissance des sujets suivants :

- Les étapes et les procédures d'un procès? Bonne Moyenne Faible → Explications reçues
- Les délais et les coûts liés à un procès? Bonne Moyenne Faible → Explications reçues
- Les modes de prévention et de règlement des différends?
Exemple : médiation, négociation Bonne Moyenne Faible → Explications reçues
- Les conditions de l'exécution d'un jugement? Bonne Moyenne Faible → Explications reçues

16. Lorsque vous aurez bien compris les options qui s'offrent à vous, classez par ordre d'intérêt (1-2-3-4-5) les approches suivantes qui peuvent être applicables à votre dossier :

- Médiation Négociation Arbitrage Procès Autre mode de règlement

17. Au-delà de l'enjeu principal, quels résultats souhaitez-vous idéalement obtenir dans ce dossier?

18. Quelle est l'importance pour vous que cette affaire demeure confidentielle (qu'elle ne soit pas rendue publique)?

- Nécessaire Préférable Peu important

19. Faites initialiser votre client :

Je suis la personne en autorité pour prendre les décisions relatives à ce dossier _____

Sinon, qui peut le faire? _____

Je suis satisfait des informations et explications reçues _____

J'ai compris les informations transmises relativement :

■ aux types de solutions s'offrant à moi selon les approches choisies _____

■ aux délais et aux coûts associés à chacune des approches suggérées _____

■ aux prochaines étapes à franchir _____

■ au caractère confidentiel ou non de chaque approche suggérée _____

20. Souhaitez-vous obtenir plus d'informations? Oui Non

Si oui, sur quel sujet? _____

Signé à _____ (municipalité et province), le _____ (date)

(signature du client)

(signature de l'avocat)